

Composizione negoziata – Documentazione sulla situazione economica e finanziaria

La **documentazione sulla situazione economica e finanziaria** costituisce il nucleo informativo della composizione negoziata. Essa consente ai creditori e all'esperto indipendente di valutare la **reale condizione dell'impresa** e la fattibilità delle soluzioni proposte.

La documentazione deve includere:

- bilanci e situazioni patrimoniali recenti;
- rendiconti finanziari e flussi di cassa previsti;
- elenchi dei debiti e dei creditori;
- eventuali contratti rilevanti o obbligazioni pendenti.

L'obbligo di fornire informazioni complete, veritiere e aggiornate è essenziale per rispettare i **principi di buona fede e correttezza**, garantendo che le trattative si svolgano su basi solide e trasparenti.

L'esperto indipendente verifica la completezza e l'accuratezza della documentazione, attestando la coerenza dei dati e la plausibilità delle prospettive di risanamento o di liquidazione. Una documentazione ben strutturata aumenta significativamente l'efficacia delle negoziazioni e riduce le incertezze per tutte le parti coinvolte.

Riferimenti normativi: artt. 13, 16 e 17, D.lgs. 14/2019 (Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza).